

# Feuille de route

Août 2012  
N°1

## EdiTo

Prolonger les enseignements et l'expérience du Master Négociations et Relations Sociales apparaît comme une évidence pour un certain nombre de ses étudiants et de leurs intervenants et professeurs. Le renouveau du Dialogue Social souhaité au travers de cette formation, repose également sur le développement des échanges de ceux qui en ont la charge dans les entreprises. Avec l'aide d'un certain nombre de membres de notre Master, celle de Véronique ; nous lançons une coordination et une collaboration avec cette première feuille de route ; Nous voudrions publier régulièrement cette Feuille de Route sous forme de bulle-

tin et sur notre Site, pour se donner des nouvelles et nourrir ainsi nos relations sociales. Vous avez des informations qui intéressent la communauté du Master NRS ; faites les nous connaître pour le prochain numéro.

La négociation sociale n'est pas un état statique, ni le Master NRS une association d'anciens, mais une invitation constante à participer aux projets et travaux dont nous pensons qu'il est utile de développer. Merci de votre retour.

Amicalement.

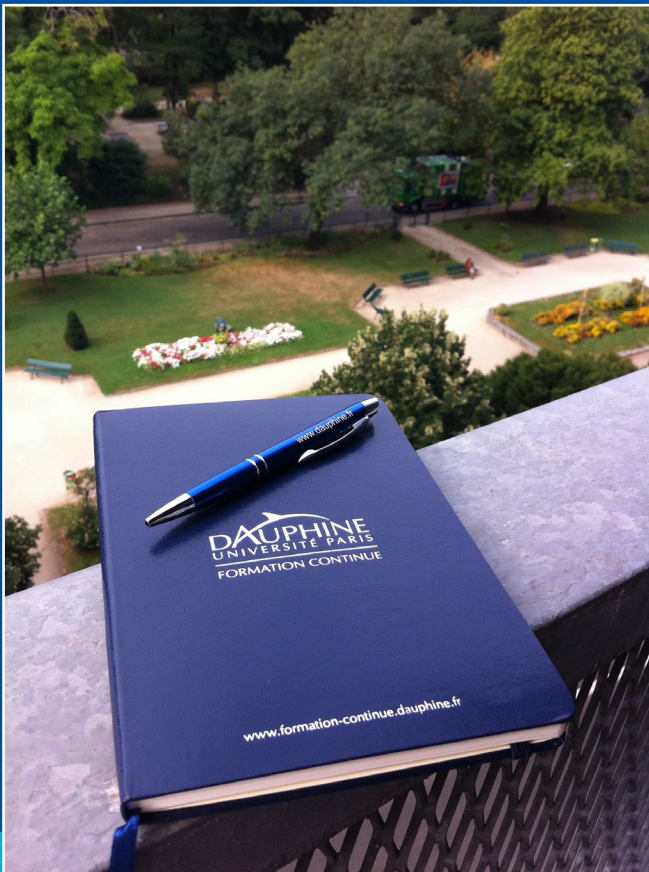
Gérard TAPONAT

## Communication & Promotion

Nous souhaitons promouvoir le Master Négociations & Relations Sociales, à un moment où il commence à vouloir être copié par d'autres Universités. Nous souhaitons passer d'une phase de lancement et de stabilisation à celle d'une maturité et d'un développement plus large. C'est dans ce cadre que nous développons des Conventions de Partenariat avec des Institutions et des Organisations Syndicales, en attendant de pouvoir le faire avec des entreprises. Après un partenariat d'animation partagée avec la CEGOS, nous avons signé un partenariat de communication avec l'ANDRH. Grâce à Sylvain et Marie Alice, nous avons pu

également signer un partenariat avec l'UNSA et la CFDT, venant compléter en cela celui avec la CFE-CGC. Ces partenariats avec des Organisations Syndicales nationales permettent de promouvoir la formation permanente et universitaire dans l'encadrement syndical et d'assurer au Master une présélection régulière de candidats. Si vous connaissez des entreprises ou si vous avez des contacts pour développer de nouveaux partenariats avec le Master NRS : faites le nous savoir ! Marie Alice TELES a accepté de coordonner le partenariat.

Contact : maliceteles@free.fr



## Carnets de Négociation

Le Master Négociations et Relations Sociales conduit un travail de recherche, à la fois prospective et pratique dans le travail des Mémoires de ses étudiants. Le développement du travail aujourd'hui conduit, doit pouvoir se traduire par la publication des travaux de Mémoires les plus significatifs.

Ainsi le projet d'aider au développement du Dialogue Social prend là tout son sens.

Le Conseil pédagogique du Master a d'ores et déjà, identifié des travaux qui mériteraient d'être publiés. De même, dans le cadre des Ateliers de la Négociation, il serait bon de publier les travaux. J'ai là aussi besoin de deux personnes qui acceptent cette mission d'évaluation et de coordination des publications.

### Site et Internet

Pascal Courtin a commencé à créer un site pour le Master. Aujourd'hui, il convient d'une part de bien intégrer notre dispositif dans l'environnement WEB de Dauphine, tout en y recherchant le lien et la connexion la plus directe. Sabrina Baringthon, a également accepté de travailler sur le projet internet. Aujourd'hui, la chargée de communication du service formation continue de Dauphine vient de mettre en ligne un nouveau site web...

Les objectifs du Site Master NRS :

1. Le lien direct avec le Master dès que l'on saisit sur internet « Relations Sociales » ou « Négociation sociale ».

2. Toutes les informations utiles sur le Master avec interview de RH ou cadres syndicaux qui ont participé aux formations précédentes.

3. La vie du Master à travers cette Feuille de Route, et l'information sur les projets.

Pour toutes demandes ou suggestions, n'hésitez pas à contacter

Sabrina Baringthon - [sabrina.baringthon@free.fr](mailto:sabrina.baringthon@free.fr)

Amélie PADE - [amelie.pade@dauphine.fr](mailto:amelie.pade@dauphine.fr)

### Rentrée sociale 2013

Nous allons travailler, dès Septembre sur la préparation de la Rentrée Sociale 2013, et notamment pour publier une note de conjoncture autour des thèmes d'actualités d'entreprise, confiés au Dialogue Social.

Symboliquement les mois de Septembre et Octobre constituent un moment mythique du dialogue social national où l'on est sensé mesurer la tension sociale des mois suivants. Après la torpeur estivale, la stabilisation du bronzage ; c'est un mythe social. La réalité de ces dernières années a montré qu'il n'y avait de « rentrée sociale » que dans la volonté journalistique de créer un événement autour de faits sociaux extrapolés.

C'est une note de conjoncture autour d'un événement médiatique et rédigé à partir de l'équipe du Master NRS (Enseignants et anciens Etudiants). Si vous êtes partants, c'est une réunion de travail par mois à partir de Septembre, et deux réunions mensuelles de Janvier à Juin 2013.

Contactez nous !

## Ateliers de la Négociation (ADN)

Nous avons expérimenté dans les formations du Master NRS combien il était parfois difficile d'appréhender la négociation sur des sujets d'actualité ou des thèmes non classiques. L'exemple de la pénibilité laisse un sentiment d'inachevé dans nombre d'entreprises. Comment saisir le sujet et quelles sont les pistes et marges de manœuvre ? Quels scénarios mettre en place dans chaque contexte d'entreprise ? Quelle méthode de négociation qualitative mettre en place ?

Autant de questions pour lesquelles nous souhaiterions mettre en place des Ateliers De la Négociation (ADN), avec l'aide de nos partenaires dès que l'actualité sociale le réclame.

On imagine que sur une journée, on puisse bayer un thème : de son exposé aux traitements des différentes problématiques, en y associant les mécanismes de la Négociation.

Ces journées ouvertes aux DRH et Organisations Syndicales pourraient être animées par des anciens du master NRS. Là aussi pour les intéressés ; travaillons à cette construction.



### Les 12 heures de la Négociation

Avec Ricardo Pérez Nuckel, que tout le monde connaît, nous avons le projet de monter une journée complète sur le thème de la Négociation, comme une pièce de théâtre en 3 actes. Chaque acte marquant un scénario de négociation particulière : négociation d'un conflit social ; négociation d'une prise d'otage et négociation de compétitivité.

Chaque acte verrait ainsi l'exposé d'une situation dans une scène, puis avec interaction avec la salle une élaboration des solutions qui seraient exposées sur « scène ». Vous avez toujours rêvé de la faire de la mise en scène ; vous avez déjà pratiqué le « cinéma » dans vos négociations ; alors venez travailler au projet.

## Conseil d'Orientation du Master

Afin de faire évoluer le Master Négociations et Relations Sociales, mais également de répondre aux dispositions pédagogiques de notre formation, un Conseil d'Orientation du Master est en cours de constitution. Sa mission est d'établir un bilan de la formation et de proposer les évolutions par rapport aux objectifs du Master. Il sera constitué de représentants professoraux, d'anciens élèves et de personnes qualifiées.

## Thèmes des Mémoires : Promo 4

Les Equipages de la Promotion 4 (2012-2013) viennent de se constituer et sont en train de choisir leurs thèmes de travail.

Nous vous les communiquerons dans le prochain numéro !



## Inscription promotion 5 :

Les inscriptions pour la Promotion 5 commencent dès Septembre pour un début de formation en Avril 2013.

Communiquez autour de vous pour susciter des candidatures.

## Master NRS et Club RH de Dauphine

Farida Goyet et Sabrina Baringthon ont rencontré le Club RH de Dauphine pour envisager des collaborations avec les étudiants et anciens du Master. Un certain nombre d'actions sont d'ores et déjà possibles, et nos représentantes vont avancer sur ce dossier. Une question de taille se pose cependant, c'est que l'Association qui réunit des RH (MBA RH et Master RH) n'accueille que les «RH». Or, dans le Master nous avons également des cadres syndicaux que nous ne souhaitons pas dissocier de nos actions. Coopérer oui bien sûr, mais adhérer pour moitié seulement : non, pas encore.

Contact :

Farida Goyet - f.goyet.kohesion@wanadoo.fr

Sabrina Baringthon - sabrina.baringthon@free.fr



## ANDRH : Commission Dialogue Social

Gérard Taponat vient de prendre la présidence de la Commission Dialogue Social de l'ANDRH. Il travaille actuellement sur un nouveau plan de travail de cette Commission. Il souhaite également renouveler sa composition, et inviter de nouveaux membres, notamment des Directeurs des Relations Sociales pour alimenter les débats de la réunion mensuelle. Les étudiants DRS du Master intéressés peuvent contacter Gérard à cet effet.

## Informations Pratiques

Université Paris-Dauphine  
Master Négociations & Relations Sociales  
Département d'Education Permanente  
1, place de Lattre de Tassigny  
75000 PARIS

### Direction du Master :

Gérard TAPONAT  
gerard.taponat@wanadoo.fr  
Tel. : 06 07 96 22 00

### Administration :

Véronique FUROIS  
furois@dep.dauphine.fr  
Tel. : 01 44 05 47 36

### Site du Master :

[www.relations-sociales.dauphine.fr](http://www.relations-sociales.dauphine.fr)